

事業提案

事業者：株式会社サクラファーム（宮崎市高岡町花見821番地1号）
 資本金：700万円 業種：焼酎用原料甘藷仲買事業 従業員数：10人

事業名：社内業務を効率化するためのDX推進事業／STEP1

クラウド

UTM

BIツール

販売管理システム



本社⇄拠点間をVPN化し、クラウド型販売管理システムの導入で業務を分散し平準化を目指します。
 会議資料はBIツールで、欲しいデータは分析ツールで出力し、経営判断のスピードアップを後押しします。

【概要】

業務効率化・省力化を推進するための社内ネットワーク構築
 クラウド型販売管理の導入で、本社を含む3拠点、外出先や出張先での利用を実現。

売上・在庫・仕入等の経営判断に不可欠な経営判断ツールを採用

【主な取組】

本社、熊本、沖縄の3拠点間をVPNでネットワークを構築し、販売管理システムを利用する。外出先でも販売管理を利用できるIPsecVPN環境を構築。

1. セキュリティの高いVPN環境で拠点間ネットワークを構築。外出先や出張先からも社内LANに接続できる環境を実現。
2. クラウド環境型販売管理の導入で、拠点でも入力業務を可能とし本社一極集中を分散。作業の平準化を実現。
3. VPN環境とクラウド型販売管理システムで、「いつでも」「だれでも」「どこでも」売上・在庫・仕入実績の確認を可能に。社員の数字に対する意識改善・経営判断のスピードと質を高めます。
4. BIツールで販売状況を視覚化することで、情報の共有化を図ると共に会議資料の作成時間の短縮や労働環境の改善に繋がります。
5. UTMの採用で、VPNを構築し、セキュリティ対策を強化し、ランサムウェアなどの攻撃から社内のIT資産を守ります。

【取組を行う背景】

- ・本社に業務が集中しすぎている。
- ・社内業務も属人的になっており、平準化されていない。
- ・拠点間で情報共有が進んでいない。
- ・販売管理のデータを社外で確認したいができない。

【事業効果】

- ・VPN構築により集計、報告書作成等の時間 月10時間削減。
- ・BIツール導入によりレポート作成時間 月12時間削減。
- ・データの可視化により売り上げ状況など迅速に把握

【本事業終了後の展開・展望（今後3ヶ年程度の後年度負担 等）】

STEP2では、整備されたネットワーク環境を使って更に効率化・省力化を目指します。

- ・勤怠管理、給与システムDX事業
- ・電子契約管理
- ・電子請求書、電子納品書など
- ・Ai-OCRでの電帳法対応の請求書管理など

